



Curso de Logística de Aprovisionamiento



SEAS
CAMPUS SEAS

Índice

01 / Presentación del centro

02 / Metodología de estudio

03 / Información del curso

04 / Temario detallado

05 / Equipo docente

06 / Salidas profesionales

07 / Titulación

08 / ¿Por qué estudiar con nosotros?

09 / Contacto

Formación Técnica 100% Online

QUIÉNES SOMOS

SEAS, Estudios Superiores Abiertos es el centro de formación online del **Grupo San Valero**, una institución educativa que, desde hace más de 60 años, ha formado a profesionales en competencias técnicas y valores, a través de un trato cercano e individualizado.

Desde 2003 ofrecemos, en **modalidad online**, formación en diferentes niveles (másteres, expertos y cursos de especialización) orientada a la industria y la empresa, en disciplinas como automatización, diseño mecánico, producción, informática o energías renovables, entre otras, completando un catálogo de más de 250 programas.



SEAS lleva formando profesionales técnicos online desde 2003



Los alumnos titulados nos conceden altas notas en el grado de satisfacción



Nuestras titulaciones son expedidas por la Universidad San Jorge



Gestionamos servicios de prácticas en empresa y ofertas de empleo



Nuestro equipo docente está compuesto por profesionales en activo



Contamos con agencia de colocación para ofrecer oportunidades de empleo

Estudiar en SEAS es elegir programas muy **prácticos y orientados a la realidad profesional**, Nuestro equipo docente, formado por **coordinadores, tutores y profesores**, trabaja para cumplir tus objetivos, a través de una atención periódica y personalizada. Especializados en formación online, compaginan la docencia con su propia actividad profesional en el sector. Realizan los contenidos de nuestros programas y ofrecen su visión más práctica, ya que conocen de primera mano las últimas novedades. Sin duda, **un valor añadido para garantizarte la mejor preparación.**

SEAS forma parte, junto con Centro San Valero, Universidad San Jorge, Fundación Dominicana San Valero y Formación CPA Salduie, de **Grupo San Valero**, una institución educativa con una dilatada trayectoria y con una importante proyección nacional e internacional, referente por la calidad e innovación en su actividad docente e investigadora, la eficacia de su modelo de gestión y el alto nivel de satisfacción de sus alumnos.

Presentación del centro



University of Wales
Trinity Saint David

La **University of Gales Trinity Saint David** es una universidad federal formada el 18 de noviembre de 2010 como resultado de la fusión de los dos centros de enseñanza superior más antiguos de Gales: la University of Wales Lampeter y el Trinity University College, a los que se unió en 2013 la Swansea Metropolitan University y, recientemente, la University of Wales. La cédula real de la University of Gales Trinity Saint David es la más antigua de todo Gales, y la tercera en Inglaterra tras las de Oxford y Cambridge. La UWTSD cuenta con más de 25.000 estudiantes, distribuidos en 5 campus.



SEAS comparte con la **Universidad San Jorge** (institución que pertenece también a Grupo San Valero) el objetivo de formar profesionales expertos en la práctica de su titulación, con criterio y flexibilidad para adaptarse al ritmo cambiante del mercado laboral y de la sociedad. Por este motivo, **la USJ avala la metodología didáctica de SEAS**, con la que pretendemos que nuestros alumnos no sólo den respuesta a las necesidades de la empresa, sino que descubran caminos y planteen interrogantes a la empresa y a la sociedad.

CAMPUS SEAS

SEAS, junto con cuatro centros de formación (ESAH, Dsigno, CPA Online y EFAD en los sectores de hostelería, diseño, audiovisuales y deporte) forma parte de **Campus SEAS**, sinónimo de formación online de calidad, desarrollada a partir de nuestra experiencia docente, un modelo de formación cercano y el uso de las nuevas tecnologías.



VENTAJAS DE CAMPUS SEAS

Nuestro crecimiento y experiencia en el campo de la formación online nos ha permitido desarrollar una **metodología propia**: Campus SEAS, que puede resumirse en los siguientes puntos:

- **El alumno es el protagonista.** Toda la comunidad SEAS se pone al servicio del alumno para conseguir que finalice sus estudios con alto grado de satisfacción.
- **Más de 14 años de experiencia.** Hemos sido pioneros en la formación online. Por nuestras aulas virtuales han estudiado más de 60.000 alumnos.
- **Formación desarrollada por docentes especializados en formación online** que son **profesionales activos** de las materias que imparten a los alumnos.
- Una **plataforma propia** y desarrollada para nuestros alumnos, diseñada para el aprovechamiento máximo del estudio y que facilita su accesibilidad en cualquier momento y lugar.
- Un **equipo de más de 300 profesionales** ofreciendo un trato cercano y excelente con una atención personalizada.
- **Presencia internacional** con especial relevancia el número de alumnos que estudian desde todo el mundo.

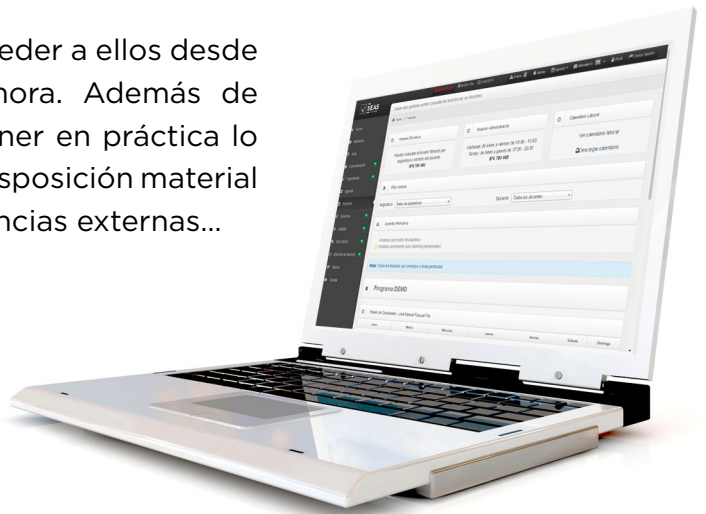


MATERIALES DE ESTUDIO

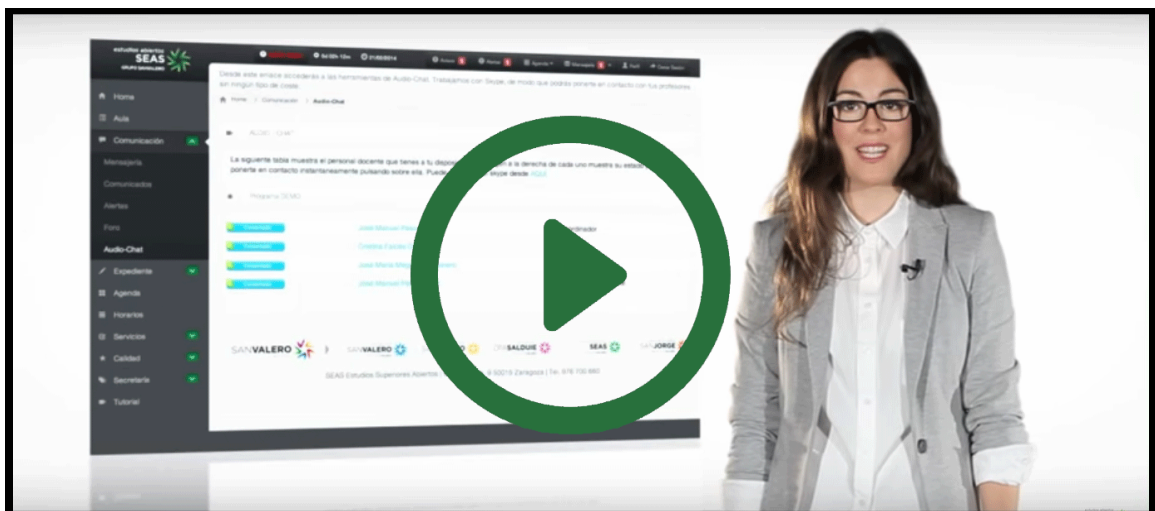
SEAS **elabora todos los materiales de estudio** que utilizas durante el curso, garantizando que los programas cumplen tus expectativas y que están actualizados y orientados al mundo laboral.

A través del **campus online** puedes acceder a ellos desde cualquier dispositivo y a cualquier hora. Además de ejercicios prácticos y trabajos para poner en práctica lo aprendido, también se encuentra a tu disposición material formativo adicional, bibliografía, referencias externas...

Demo Campus SEAS



¿Conoces las ventajas del Campus SEAS?



ESPECIALISTAS EN MANTENIMIENTO INDUSTRIAL Y PRODUCCIÓN

SEAS es un **centro de referencia en formación en producción y mantenimiento**. Nuestra experiencia de casi 15 años formando profesionales en el sector de un modo muy práctico y el éxito que han alcanzado en sus carreras profesionales, son nuestro mayor aval.

Especializarse en **sistemas de organización industrial e innovación empresarial** en SEAS significa también:



FORMACIÓN PRÁCTICA Y ACTUAL. Una fácil transferencia de los conocimientos adquiridos al exigente entorno laboral debido al enfoque práctico de nuestros estudios.



CLASES EN DIRECTO, que luego quedan grabadas para consultarlas en cualquier momento. Puntos clave, ejemplos, ejercicios y prácticas.



UN PROGRAMA PARA CADA NECESIDAD. Desde cursos especializados a másteres, la formación más completa con más de 50 programas.



APRENDER HACIENDO. Evaluamos el progreso con test, ejercicios y trabajos o proyectos basados en casos reales.



LLEVAR LO APRENDIDO A LA PRÁCTICA. Alumnos de SEAS han realizado proyectos como el diseño de un Gripper Múltiple para el paletizado, diseño mecánico de un sistema de cintas transportadoras u optimización del sistema de admisión para una moto de trial.



ACERCARSE A LA REALIDAD. Jornadas presenciales voluntarias, prácticas en empresas y servicio de búsqueda y orientación laboral.



NUESTROS ALUMNOS OPINAN. Valoran su nivel de satisfacción con el curso y la metodología de aprendizaje con una media de 8,9. Más de 7.000 alumnos se han formado en este área en SEAS.

Curso de Logística de Aprovisionamiento



150 horas / 6 ECTS



100% ONLINE

La globalización actual de los mercados y su evolución, hacen de la cadena de suministro uno de los pilares fundamentales para las empresas.

SEAS te ofrece el **Curso de Logística de Aprovisionamiento** para prepararte profesionalmente en todos los aspectos relacionados con la gestión de compras o aprovisionamiento, para trabajar con garantía de éxito en el sector de la logística.

Con este curso no sólo sabrás qué es la logística de aprovisionamiento, sino que adquirirás **el conocimiento suficiente para dirigir un departamento de compras**, mejorar tus habilidades de negociación con proveedores, saber seleccionarlos y gestionar la demanda mediante predictivos. Igualmente podrás conocer todo sobre la gestión de almacenes, el cálculo de los diferentes niveles de stock, la clasificación de productos y los sistemas de planificación de necesidades.

Durante la realización del curso tendrás acceso a conocer los cambios y novedades de los nuevos **Incoterms® 2020** creados por la Cámara de Comercio Internacional (CCI) para facilitar las transacciones internacionales entre los diferentes países del mundo. Estas reglas que se actualizan cada 10 años, están dirigidas a todos los profesionales que trabajan en Comercio Internacional, especialmente en las áreas de compras y exportaciones. En este curso accederás a la última actualización, vigente desde **enero 2020**.



OBJETIVOS DEL CURSO

Con el **Curso de Logística de Aprovisionamiento** podrás:

1. Conocer los principios generales de la gestión de compras o aprovisionamiento
2. Aprender los principios generales para implantar una estrategia de compras
3. Saber cómo realizar un proceso de selección de proveedores
4. Conocer las principales características que debe tener un buen negociador para alcanzar el éxito en una negociación
5. Comprender el concepto de Incoterm y los diferentes tipos con sus características
6. Conocer los principios generales de la gestión de stock
7. Saber cómo realizar una clasificación ABC, cálculos para diferentes tipos de stock
8. Conocer algunos de los indicadores para la gestión de aprovisionamiento y stock
9. Aprender los principios para realizar una planificación de necesidades de material
10. Saber como realizar una previsión de demanda tanto para demandas dependientes como independientes





El **Curso de Logística de Aprovisionamiento** se desglosa en las unidades siguientes:

1 / GESTIÓN DE APROVISIONAMIENTO

2 / PROCESO DE SELECCIÓN DE PROVEEDORES

3 / GESTIÓN DE STOCK

4 / PREVISIÓN DE DEMANDA

5 / GESTIÓN DE INVENTARIOS CON DEMANDA DEPENDIENTE. SISTEMAS DE GESTIÓN INTEGRADA DE LA PRODUCCIÓN (MRP). PLANIFICACIÓN Y PROGRAMACIÓN AGREGADA DE LA PRODUCCIÓN

6 / INCOTERMS

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 1: GESTIÓN DE APROVISIONAMIENTO

- 1.1. Introducción a la gestión de compras y gestión de aprovisionamiento
- 1.2. Proceso de compras y sus funciones
 - 1.2.1. Función del proceso de compra
 - 1.2.2. Objetivos del proceso de compra
 - 1.2.3. Tipos de compra
 - 1.2.4. Compras por internet
 - 1.2.5. Documentos de la gestión de compras
- 1.3. Desarrollo e implantación de una estrategia de compras
 - 1.3.1. Aprovisionamiento exclusivo
 - 1.3.2. Aprovisionamiento múltiple
 - 1.3.3. Aprovisionamiento global
 - 1.3.4. Compras locales
- 1.4. Componentes en las decisiones de aprovisionamiento y métricas
 - 1.4.1. Componentes de la decisión
 - 1.4.2. Métricas asociadas al aprovisionamiento
- 1.5. Ratios de aprovisionamiento
- 1.6. Personal, funciones y reparto de responsabilidades en la gestión de compras
 - 1.6.1. Perfil del comprador
 - 1.6.2. Estructura del departamento de compras
- 1.7. Outsourcing y smartsourcing
 - 1.7.1. Outsourcing
 - 1.7.2. Outsourcing estratégico
 - 1.7.3. Smartsourcing
- 1.8. El papel de las TIC en el aprovisionamiento
 - 1.8.1. Administración de riesgos en el aprovisionamiento

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 2: PROCESO DE SELECCIÓN DE PROVEEDORES

- 2.1. Especificación de las necesidades
- 2.2. Mercados
 - 2.2.1. Evolución de los mercados
 - 2.2.2. Tipología de los mercados
 - 2.2.3. Mercados de compras. Estrategias
 - 2.2.4. Información e indicadores
- 2.3. Identificación de proveedores
- 2.4. Negociación con proveedores
 - 2.4.1. Características de un negociador
 - 2.4.2. Estilos de un negociador
 - 2.4.3. Principios básicos de la negociación.
 - 2.4.4. Proceso de negociación
 - 2.4.5. Tipos de negociación
- 2.5. Selección de proveedores
 - 2.5.1. Ficha de proveedores
 - 2.5.2. Método de comparativas de ofertas. Selección de proveedor
 - 2.5.3. Contratos
 - 2.5.4. Formas de pago
- 2.6. Evaluación de proveedores
- 2.7. Homologación de proveedores
- 2.8. Proceso de recepción de producto
- 2.9. Programas de colaboración con proveedores en entornos win-win y win-lose
- 2.10. Consideraciones importantes en la gestión de compras, órdenes de compras

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 3: GESTIÓN DE STOCK

- 3.1. Tipos de existencias
 - 3.1.1. Clasificación según su función
 - 3.1.2. Clasificación según ciclo de vida
 - 3.1.3. Clasificación según la actividad dentro de la empresa
 - 3.1.4. Clasificación según tipo de stock
 - 3.1.5. Clasificación según su imputación de costes
 - 3.1.6. Funciones de desempeña el inventario
- 3.2. Clasificación ABC
 - 3.2.1. Aplicación de la clasificación ABC en la empresa
 - 3.2.2. Cómo se utiliza la clasificación ABC
- 3.3. Gestión de stock
 - 3.3.1. Las curvas de stocks
 - 3.3.2. Parametros básicos de la gestión de stock
 - 3.3.3. Métodos para el cálculo del stock medio
- 3.4. Costes asociados a la gestión de stock
- 3.5. Modelo de Wilson – Tamaño óptimo de pedido
 - 3.5.1. Incidencias básicas de la gestión de stock
- 3.6. Ratios de control y gestión
- 3.7. Plazos de aprovisionamiento
- 3.8. Criterios de valoración de inventario
 - 3.8.1. Criterio FIFO
 - 3.8.2. Criterio de precio de último coste
 - 3.8.3. Criterio de precio medio
 - 3.8.4. Criterio LIFO
 - 3.8.5. Criterio de precio estándar

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 4: PREVISIÓN DE DEMANDA

- 4.1. La demanda
 - 4.1.1. Factores de la demanda
 - 4.1.2. Componentes de la demanda
- 4.2. Tipos de demanda
 - 4.2.1. Demanda horizontal
 - 4.2.2. Demanda estacional
 - 4.2.3. Demanda intermitente
 - 4.2.4. Demanda con tendencia
- 4.3. Proceso para realizar la previsión de demanda
 - 4.3.1. Mejores prácticas para la previsión de demanda
- 4.4. Demanda dependiente e independiente
- 4.5. Métodos de estimación de la demanda
 - 4.5.1. Factores a tener en cuenta sobre la aplicación de un método de previsión de la demanda
- 4.6. Métodos cualitativos de previsión de la demanda
 - 4.6.1. Método Delphi
 - 4.6.2. Tormenta de ideas (brainstorming)
 - 4.6.3. Estimaciones de los vendedores
 - 4.6.4. Consulta de mercado
- 4.7. Métodos cuantitativos para la previsión de la demanda
 - 4.7.1. Demanda del último periodo
 - 4.7.2. Media aritmética
 - 4.7.3. Media móvil simple
 - 4.7.4. Media móvil ponderada
 - 4.7.5. Alisado exponencial
 - 4.7.6. Análisis de regresión lineal
 - 4.7.7. Método Box - Jenkins
 - 4.7.8. Método para previsión de demandas estacionales
- 4.8. Medición de errores
 - 4.8.1. Desviación media absoluta
 - 4.8.2. Desviación cuadrática media
 - 4.8.3. SESGO O BIAS

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 5: GESTIÓN DE INVENTARIOS CON DEMANDA DEPENDIENTE. SISTEMAS DE GESTIÓN INTEGRADA DE LA PRODUCCIÓN (MRP). PLANIFICACIÓN Y PROGRAMACIÓN AGREGADA DE LA PRODUCCIÓN

- 5.1. Qué es un sistema MRP
- 5.2. MRP I
- 5.3. Procesado de los registros del MRP
 - 5.3.1. Registro básico MRP
 - 5.3.2. Demanda dependiente
 - 5.3.3. Estructura del producto
 - 5.3.4. Explosión de necesidades
 - 5.3.5. Información para realizar la explosión de materiales
 - 5.3.6. Enlace de los registros MRP
- 5.4. Consideraciones técnicas MRP
 - 5.4.1. Frecuencia de procesamiento de datos
 - 5.4.2. Sistemas continuos
 - 5.4.3. Dimensionamiento de lotes
 - 5.4.4. Recambios
 - 5.4.5. Planificador de MRP
- 5.5. Dinámica del sistema
 - 5.5.1. Transacción durante un periodo
 - 5.5.2. Reprogramación
 - 5.5.3. Procesamiento de transacciones complejas
 - 5.5.4. Bases de datos de un MRP
- 5.6. Beneficios de aplicar un MRP
- 5.7. Planificación de la distribución (D.R.P)
- 5.8. Modelo determinístico de inventario para demanda independiente
 - 5.8.3. Modelo de suministro instantáneo con rotura de stock
 - 5.8.4. Modelo de suministro gradual sin rotura
 - 5.8.5. Modelo determinístico con demanda variable – Silver Meal
 - 5.8.6. Modelo determinístico con demanda variable - coste unitario mínimo
 - 5.8.7. Modelo determinístico con demanda variable – partes por periodo
 - 5.8.8. Modelo Wagner-Whitin

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

UNIDAD 6: INCOTERMS

- 6.1. ¿Qué es un incoterm?
- 6.2. Aspectos que controlan los incoterms
- 6.3. Importancia de los Incoterms
- 6.4. Incoterms 2020
 - 6.4.1. EXW (En Fábrica)
 - 6.4.1.1. Características del Incoterm EXW (En Fábrica)
 - 6.4.1.2. Aspectos importantes que dejar claro en el contrato de compraventa con el Incoterm EXW (En Fábrica)
 - 6.4.1.3. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm EXW (En Fábrica)
 - 6.4.1.4. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm EXW (En Fábrica)
 - 6.4.2. FCA (Franco Porteador)
 - 6.4.2.1. Características del Incoterm FCA (Franco Porteador – lugar designado)
 - 6.4.2.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm FCA (Franco Porteador – lugar designado)
 - 6.4.2.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm FCA (Franco Porteador – lugar designado)
 - 6.4.3. CPT (Transporte Pagado Hasta)
 - 6.4.3.1. Características del Incoterm CPT (Transporte Pagado Hasta)
 - 6.4.3.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm CPT (Transporte Pagado Hasta)
 - 6.4.3.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm CPT (Transporte Pagado Hasta)
 - 6.4.4. CIP (Transporte y Seguro Pagado Hasta)
 - 6.4.4.1. Características del Incoterm CIP (Transporte y Seguro Pagado Hasta)
 - 6.4.4.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm CIP (Transporte y Seguro Pagado Hasta)

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

- 6.4.4.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm CIP (Transporte y Seguro Pagado Hasta)
- 6.4.5. DAP (Entregada en Lugar)
 - 6.4.5.1. Características del Incoterm DAP (Entregada en Lugar)
 - 6.4.5.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm DAP (Entregada en Lugar)
 - 6.4.5.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm DAP (Entregada en lugar)
- 6.4.6. DPU (Entregada en Lugar Descargada)
 - 6.4.6.1. Características del Incoterm DPU (Entregada en Lugar Descargada)
 - 6.4.6.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm DPU (Entregada en Lugar Descargada)
 - 6.4.6.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm DPU (Entregada en Lugar Descargada)
- 6.4.7. DDP (Entregada Derechos Pagados)
 - 6.4.7.1. Características del Incoterm DDP (Entregada Derechos Pagados)
 - 6.4.7.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm DDP (Entregada Derechos Pagados)
 - 6.4.7.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm DDP (Entregada Derechos Pagados)
- 6.4.8. FAS (Franco al Costado del Buque)
 - 6.4.8.1. Características del Incoterm FAS (Franco al Costado del Buque)
 - 6.4.8.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm FAS (Franco al Costado del Buque)
 - 6.4.8.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm FAS (Franco al Costado del Buque)
- 6.4.9. FOB (Franco a Bordo)
 - 6.4.9.1. Características del Incoterm FOB (Franco a Bordo)
 - 6.4.9.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm FOB (Franco a Bordo)
 - 6.4.9.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm FOB (Franco a Bordo)

TEMARIO DETALLADO

LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

6.4.10. CFR (Coste y Flete)

6.4.10.1. Características del Incoterm CFR (Coste y Flete)

6.4.10.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm CFR (Coste y Flete)

6.4.10.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm CFR (Coste y Flete)

6.4.11. CIF (Coste, Seguro y Flete)

6.4.11.1. Características del Incoterm CIF (Coste Seguro y Flete)

6.4.11.2. Obligaciones de los vendedores de mercancía con el Incoterm CIF (Coste Seguro y Flete)

6.4.11.3. Obligaciones de los compradores de mercancía con el Incoterm CIF (Coste Seguro y Flete)

EQUIPO DOCENTE



En SEAS estudias con **profesores** que son profesionales en activo de la enseñanza que imparten. De esta forma, conocen de primera mano la realidad del sector y actualizan los contenidos de acuerdo a la experiencia que adquieren en su desarrollo profesional.

Como estudiante de Campus SEAS cuentas además con **coordinadores** del área y **tutores**. Tres figuras que te acompañan para que consigas el máximo aprovechamiento del estudio.

EL COORDINADOR

Es la persona que explica la estructura del programa y realiza el seguimiento de tu evolución académica, asegurándose de que se cumplen los objetivos fijados.

EL TUTOR

Está pendiente de tu evolución, así como de organizar tu agenda de acuerdo a tu disponibilidad horaria, te orienta, escucha y motiva durante todo tu estudio.

EL PROFESOR

Te orienta sobre el estudio de la asignatura. Resuelve tus dudas, corrige ejercicios y actualiza los materiales didácticos, añadiendo información complementaria que enriquece el estudio.

SALIDAS PROFESIONALES

Una vez superado con éxito, el **Curso de Logística de Aprovisionamiento** abre amplias expectativas profesionales en un sector en continua expansión.

Este curso te capacitará para trabajar en:

- **Empresas manufactureras**
- **Empresas distribuidoras**
- **Empresas Importadoras**
- **Empresas compradoras en general**



REQUISITOS DE ACCESO

Para acceder a uno de nuestros Cursos Técnicos se debe cumplir alguno de los siguientes requisitos:

- Ser mayor de 18 años

En este caso, se expide el título de Curso Técnico indicando el contenido y la duración del estudio en horas. No otorga ECTS.

O cumplir uno de los siguientes requisitos:

- Estar en posesión del título de Bachiller o declarado equivalente. También titulados en Bachillerato europeo y en Bachillerato internacional, o equivalentes a títulos de bachiller de sistemas educativos de estados miembros de la Unión Europea o de otros estados no miembros
- Estar en posesión de titulación de Técnico Superior de Formación Profesional, o de Técnico Superior en Artes Plásticas y Diseño o Técnico Deportivo Superior
- Ser mayor de 25 años con al menos 1 año de experiencia profesional acreditada y relacionada con el contenido de la formación
- Ser Titulado universitario

En cualquiera de estos casos se expide el título de Curso Técnico indicando el contenido, duración en horas del estudio y créditos ECTS otorgados.

TITULACIÓN

Una vez superado el proceso de evaluación, recibirás el título universitario propio expedido directamente por **Universidad San Jorge** en el que se indican los contenidos, créditos ECTS y duración del estudio.

- Somos un **centro de referencia** formación online en España, con un campus virtual propio para maximizar el aprendizaje en el tiempo de estudio
- Contamos con una experiencia de más de 14 años. **Más de 30.000 alumnos han confiado en nosotros para mejorar su carrera profesional**
- Formamos parte de Grupo San Valero, una institución educativa con **más de 60 años** de experiencia en formación técnica y **amplio reconocimiento** en la Comunidad Autónoma de Aragón
- Nuestro sistema de estudio es flexible y 100% adaptado **a tu disponibilidad horaria**
- Modalidad 100% Online + seminarios presenciales + **clases en directo** con el profesor a través de software especializado
- Nuestros cursos son bonificables a través de la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo (**Fundae**)
- Fomentamos la empleabilidad: **Prácticas garantizadas** * en empresas y bolsa de empleo
- Formarás parte de la comunidad **Alumni SEAS**: una comunidad permanentemente conectada, acceso a versiones actualizadas de tu curso, ofertas de empleo, novedades y carné de estudiante, con acceso a servicios y numerosos descuentos

** Consulta los cursos con disponibilidad de prácticas*

También puedes **encontrarnos** en:



NUESTROS DATOS DE CONTACTO

WEB: <http://www.seas.es>

Teléfono: 900 922 288

Email: info@estudiosabiertos.com

c/ Violeta Parra N° 9 C.P. 50015 Zaragoza





www.seas.es

